



*A solução rápida  
para financiar suas exportações!*



Trade Finance Solutions & Outsourcing Ltd

- **Eliminar risco de pagamento**
- **Obter seu dinheiro rapidamente**
- **Abrir novos mercados através de condições de pagamento de 60 a 90 dias**
- **Aumentar as vendas para clientes existentes através de melhores condições de pagamento**
- **Melhorar o serviço de atendimento ao cliente e evitar pagamentos antecipados e cartas de crédito**
- **Financiar seu fluxo de caixa a custo zero e consolidar seu balanço patrimonial**



## QUEM NÓS SOMOS

*Um fornecedor de financiamento alternativo independente, especializado na prestação de suporte ao comércio de exportações.*

Fundada em 2007, somos um fornecedor britânico de financiamento de exportação para fabricantes em toda a Europa. Trabalhamos com sectores específicos, com foco em determinadas mercadorias e produtos alimentícios também exportados de Portugal. Principais instituições financeiras e fornecedoras de seguro do Reino Unido apoiam nossas actividades.

## O QUE FAZEMOS

*Financiamento de vendas de exportação para produtores portugueses.*

Em 2012 a TFS decidiu promover seus serviços para fabricantes de lenços e papel de embalagem de Portugal. Desde então, a TFS tem servido clientes exportadores de produtos de papel em toda a Europa e em 2014 deu início a actividades no sector de alimentos.

## O QUE NÃO FAZEMOS

*Financiamento alternativo não é "financiamento de substituição".*

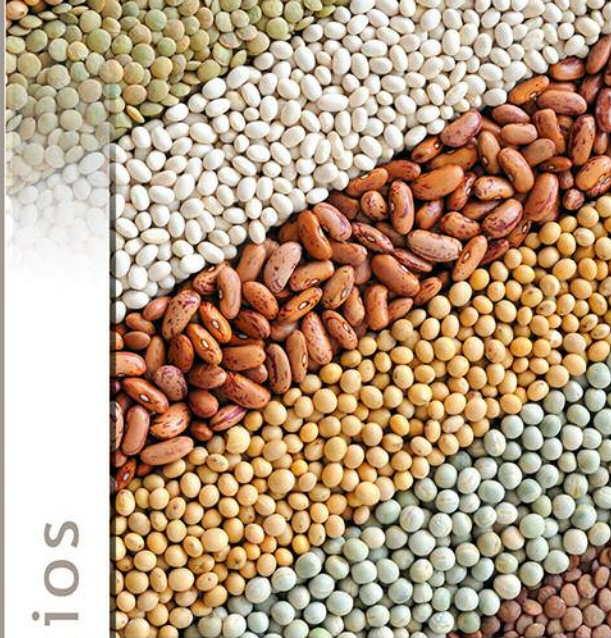
Nós sempre aconselhamos nossos clientes a cultivarem relações com seus bancos. Nós começamos onde os bancos e seguradoras de crédito de nossos clientes terminam. A indústria de financiamento alternativo na qual a TFS opera só pode suprir necessidades específicas como o financiamento de exportações. O financiamento alternativo é uma fonte adicional de capital que garante que você não dependa somente de seus bancos.

## PONTOS FORTES

*Nós monitoramos os riscos de crédito e fornecemos dinheiro extra para exportadores.*

Nós financiamos as vendas de exportação através do seguro de seu risco de crédito e, após o envio, nós imediatamente pagamos grande parte do valor da factura para você. Como não impomos contractos de longo prazo, você é livre para usar os serviços da TFS como e quando precisar. Nós só apoiam produtores que tenham boa reputação e disponham de produtos de qualidade e relações de trabalho estreitas com os nossos clientes.

***A TSF ajuda exportadores portugueses a venderem no mundo todo.***



*Desde 2009, temos financiado a exportação de óleos vegetais para uso industrial de produtores na Alemanha, França e Itália que comercializam à indústrias óleo químicas e biocombustíveis em toda a Europa.*

*Desde que começamos na Grécia, em 2012, ganhamos uma experiência significativa em óleos comestíveis e outros produtos relacionados com alimentos. Até agora, temos apoiado a indústria das seguintes categorias de produtos:*

## **ALIMENTOS GOURMETS EMBALADOS**

Nossos clientes vendem produtos alimentícios de marca para distribuidores e sem marca para os compradores industriais que necessitam de condições de pagamento de 60 a 90 dias. Aumentamos o fluxo de caixa de nossos clientes através do pagamento de 80% dos valores da factura do envio das mercadorias. A TFS reduz os riscos do comércio de exportação. Além disso, trabalhamos para que nossos clientes alcancem maiores vendas e melhorem o atendimento ao cliente. Ao sustentar seus próprios produtos de marca, nossos clientes beneficiam-se com o alargamento das condições de pagamento aos seus distribuidores no exterior.

## **MARCA PRÓPRIA**

Nossos clientes embalam óleos, leguminosas e azeitonas para terceiros, e vendem para grandes redes de varejo que impõem condições de pagamento de longo prazo. Nossos clientes recebem 80% do valor da factura adiantado, passando o custo dos recursos da TFS para os compradores. O nosso papel é ajudar nossos clientes portugueses a reequilibrarem a sua relação de poder com grandes compradores enquanto aumentam seus lucros.

## **PRODUTOS DE BASE A GRANEL**

Antes dos serviços da TFS, nossos clientes solicitavam pagamentos adiantados e os compradores muitas vezes recusavam-se a submeter-se a tais condições. Com a TFS nossos clientes são capazes de oferecer condições de pagamento de 60 a 90 dias. Dessa forma, nossos clientes abrem o caminho para a adesão de novos compradores e recebem de nós 80% do valor da factura do envio das mercadorias. Os produtos incluem óleos vegetais, alimentos gourmets, leguminosas, frutas secas e sucos.

*Produtores de papel e celulose foram os primeiros a adotarem nossos serviços de financiamento de exportação. Desde 2007, nossa experiência adquirida no financiamento e gestão de riscos de transação da indústria de celulose foi progressivamente alargada ao papel e embalagem em 2010. Lenços de papel e embalagens cartonadas constituem agora uma porção substancial das actividades de financiamento de exportação da TFS.*



Segue abaixo uma seleção dos diversos casos nos quais temos servido nossos clientes:

- Um fabricante de papel enfrentava dificuldades para obter crédito bancário. O negócio era seguro, mas o crescimento do negócio foi condicionado pela falta de **capital de giro**. Oferecemos nossas facilidades de financiamento de exportação e, com isso, o cliente pôde liberar uma grande parcela do dinheiro vinculado ao livro de devedores e os negócios voltaram a crescer.
- Um conversor de lenços de papel do sul da Europa que serve os mercados doméstico e profissional **desejava melhorar seu balanço**, mas foi castigado por um endividamento bancário excessivo. Ao usar o financiamento de comércio, que, segundo as normas internacionais de contabilidade é classificado como "pré-pagamento comercial" em oposição a "dívida bancária", seus empréstimos diminuíram e sua situação financeira melhorou.
- Um conversor de lenços de papel do leste europeu procurava assegurar maiores alocações de bobinas de papel-tecido de um fornecedor de papel. O fornecedor estava hesitante devido ao fato de que os **bancos não eram particularmente favoráveis a este comércio** com vista nos riscos e concentração de vendas. A TFS foi solicitada a financiar maiores volumes e, após isso, os dois lados concordaram em dividir as taxas da TFS.
- Um fabricante de papel reciclado do sul da Europa tinha a oportunidade de entrar em novos mercados com pedidos de clientes da Hungria e Grécia. Em tempos de recessão global e crise da dívida soberana, **bancos e seguradoras retiraram o apoio à esses mercados**. Nós adotamos uma abordagem diferente e construímos, através do apoio de nossas seguradoras de crédito, uma visão positiva dos compradores individuais dessas áreas com o adiantamento de 80% dos valores da factura.
- Uma produtora de celulose sul-americana desejava garantir que USD 5 milhões mensais a partir do envio de celulose para o Mediterrâneo **fossem pagos na atracação dos navios**. Com a ajuda de agentes locais, a TFS pagou a celulose com antecedência e cobriu os riscos de crédito de vários usuários de fábricas de papel de celulose, gratificados com condições de pagamento de até 90 dias.

*Financiamentos de exportação andam ao lado de seu seguro de crédito ou bancário a acrescentar novas opções para aumentar as vendas e fluxo de caixa. Quando você apresenta-nos uma oportunidade de vendas, agimos rapidamente para assegurar seu risco de exportação. Uma vez que nosso seguro de crédito estiver pronto, você receberá 75-90% do valor do envio de seus bens. Após o pagamento dos compradores você recebe então o saldo remanescente.*



Com o Financiamento de Exportação da TFS você pode:

- *Obter a maior parte de seu dinheiro adiantado*
- *Vender com seu crédito seguro*
- *Evitar administração desnecessária*
- *Construir uma boa relação de confiança com seus clientes*
- *Aumentar os preços graças aos termos de crédito que você agora oferece*



Nós mantemos as coisas simples e oferecemos excelentes serviços ao cliente:

- Decisão mais rápida
- Serviço disponível como e quando você necessitar
- Tarifas claras e transparentes
- Taxas competitivas
- Sem contratos de longo prazo
- Nenhuma garantia pessoal requerida pelos administradores
- Cobrança de crédito gerido pela TFS

O pré-pagamento por parte do comprador é outra maneira de reduzir o risco de crédito, mas isso pode restringir as relações comerciais, limitar os preços que os exportadores podem cobrar e aumentar os custos administrativos. As cartas de crédito também aumentam a carga administrativa e financeira em particular, uma vez que a grande maioria dos bancos confirmadores cobram taxas.

A **Segurança de pagamento** com a qual contamos inicia-se com compradores a receberem produtos de boa qualidade o tempo todo. Portanto, a TFS só suporta clientes de renome que fabricam produtos de qualidade. Nós visitamos todos os nossos clientes, cuja reputação é verificada através de empresas parceiras do sector em Portugal e também com usuários de seus produtos. Começamos novos relacionamentos passo a passo e aumentamos nosso apoio à medida que a confiança cresce.

**TFS pode prestar-lhe apoio em suas vendas nos seguintes países:**

África do Sul	Índia
Alemanha	Inglaterra
Antilhas Neerlandesas	Irlanda
Austrália	Israel
Áustria	Itália
Bélgica	Japão
Bulgária	Luxemburgo
Canadá	Malta
Chipre	México
Coreia do Sul	Mónaco
Dinamarca	Noruega
Emirados Árabes Unidos	Nova Zelândia
Eslováquia	Países Baixos (Holanda)
Espanha	Polónia
Estados Unidos	Portugal
Finlândia	Qatar
França	República Checa
Gibraltar	Roménia
Grécia	Singapura
Hong Kong	Suécia
Hungria	Suíça
Ilhas Virgens Americanas	Taiwan

Os serviços oferecidos pela TFS são muito melhores que os financiamentos de exportação tradicionais, especialmente pelas seguintes razões:

- *Aumento comprovado do fluxo de caixa*
- *Aumento comprovado nas vendas de exportação*
- *Gestão efectiva de riscos de crédito*
- *Serviço disponível como e quando você necessitar*
- *Estrutura de tarifação clara e transparente*
- *Taxas competitivas*
- *Sem contractos de longo prazo*
- *Nenhuma garantia pessoal requerida pelos administradores*
- *Cobrança de crédito agradável*
- *Prontidão nas decisões*

*Por que esperar? Transforme seu negócio de exportação em dinheiro hoje.*

*Contacte os especialistas da TFS através do telefone + 44 121 234 6079 ou envie-nos um e-mail: [info@tfso.co.uk](mailto:info@tfso.co.uk).*



Trade Finance Solutions & Outsourcing Ltd

35 Newhall Street, Birmingham  
B3 3PU United Kingdom  
T.: +44 121 234 6079  
E-mail: [info@tfso.co.uk](mailto:info@tfso.co.uk)  
[www.tfso.co.uk](http://www.tfso.co.uk)

