



*Una soluzione efficace
per lo smobilizzo dei crediti sull'export!*



Tradefinance Solutions & Outsourcing Ltd

- **Limitate i rischi sui vostri crediti commerciali**
- **Incassate i vostri crediti commerciali alla partenza delle merci**
- **Aprite nuovi mercati offrendo termini di pagamento a 60-90 giorni**
- **Aumentate le vendite ai clienti attuali grazie a condizioni di pagamento più favorevoli**
- **Fidelizzate i clienti rinunciando ai prepagamenti e alle lettere di credito**
- **Finanziate il vostro capitale circolante senza appesantire lo stato patrimoniale con debiti bancari**



CHI SIAMO

Un fornitore di "Alternative Finance" specializzato nel finanziare i crediti commerciali sull'export ("Export Finance").

Il nostro servizio di Export Finance è mirato allo smobilizzo e alla garanzia dei crediti commerciali sull'export. Fondata nel 2007 in Gran Bretagna, la TFS finanzia le esportazioni di produttori europei, in collaborazione con primarie istituzioni finanziarie e assicuratrici.

COSA FACCIAMO

Smobilizzo e assicurazione dei crediti commerciali sull'export a produttori italiani.

Successivamente a cellulosa, carta e cartone, dal 2012 offriamo i nostri servizi anche per l'export di prodotti alimentari e di oli vegetali. La TFS offre supporto a clienti europei esportatori di dolci, spezie, olive, oli alimentari oltre che cellulosa, carta e cartone in America, Asia ed Europa.

COSA NON FACCIAMO

La "Alternative Finance" non è "finanza sostitutiva".

Suggeriamo sempre ai nostri clienti di rafforzare le relazioni con i loro istituti finanziari poiché la TFS è di maggiore utilità al cliente in situazioni dove le banche e/o le assicurazioni del credito non operano. Gli operatori di "Alternative Finance" offrono soluzioni specifiche ad un'azienda cliente, la TFS infatti fornisce esclusivamente "Export Finance", un supporto finanziario ed assicurativo per l'export mirato su determinati prodotti di cui la TFS conosce i rischi commerciali.

PUNTI DI FORZA

Gestiamo il rischio dei crediti commerciali e integriamo liquidità nel capitale circolante dei nostri clienti.

Finanziamo le vendite export (Export Finance) smobilizzando i crediti e assicurando i rischi commerciali dei nostri clienti. Alla spedizione delle merci, la TFS anticipa ai clienti un'alta percentuale del valore in fattura. Non imponiamo contratti di esclusiva o di lungo termine e pertanto i nostri clienti utilizzano i servizi della TFS a loro discrezione. Accettiamo come clienti esclusivamente produttori di ottima reputazione con cui stringiamo rapporti di stretta collaborazione.

TFS sostiene gli esportatori italiani nel mondo.



Dal 2009, la TFS finanzia il commercio di grassi e oli vegetali per uso industriale di produttori tedeschi, francesi e italiani esportatori verso le industrie oleochimiche e dei biocarburanti in Europa.

Con l'inizio della nostra attività in Grecia nel 2012, abbiamo acquisito un'esperienza significativa negli oli da tavola ed altri prodotti alimentari. Ad oggi, abbiamo sostenuto le seguenti tipologie di commercio:

OLIVE E OLI ALIMENTARI CONFEZIONATI

I nostri clienti vendono ai loro distributori e ad acquirenti industriali che richiedono termini di pagamento tra i 60 e i 90 giorni. TFS aumenta i flussi di cassa dei clienti smobilizzando l'80% del valore in fattura al momento della spedizione. Pertanto la TFS riduce fortemente il rischio commerciale dei clienti rafforzandone la posizione finanziaria, facilitando lo sviluppo delle vendite.

PRODUZIONE PER CONTO TERZI

La grande distribuzione impone pagamenti a lungo termine a piccoli e medi fornitori. Questi ricevono dalla TFS l'80% del valore in fattura alla spedizione delle merci, e pertanto la TFS rafforza la posizione commerciale dei propri clienti aggiungendo nel contempo liquidità al capitale circolante aziendale.

OLI ALIMENTARI SFUSI IN CISTERNA

Prima del nostro coinvolgimento, i produttori di oli vendevano a traders che pagavano anticipatamente ottenendo prezzi molto bassi. Grazie alla TFS, i produttori ora vendono direttamente agli imbottiglieri offrendo termini di pagamento di 60 giorni. Pertanto i produttori ottengono prezzi migliori grazie all'accesso diretto sui mercati, sviluppando rapporti stabili con acquirenti fidelizzati con l'80% del valore in fattura versato dalla TFS alla spedizione delle merci.

I produttori di carta e cellulosa sono stati i primi ad adottare i nostri servizi di Export Finance. Le nostre competenze nella gestione del rischio di credito acquisite nel settore della cellulosa sin dal 2007, hanno equipaggiato la TFS nell'estendere il servizio ai settori della carta e dell'imballaggio. I settori della carta "tissue" e del cartone da imballaggio costituiscono una parte importante delle nostre attività.



Questa è una selezione dei tanti casi in cui la TFS ha dato supporto ai propri clienti:

- A seguito di un insufficiente accesso al credito bancario, dovuto ad una precedente insolvenza, un produttore di carta del Sud Italia decise di **smobilizzare i propri crediti** sull'estero tramite la TFS. La TFS fu fondamentale nel finanziare le esigenze di capitale circolante e l'acquisto della cellulosa necessaria per le lavorazioni
- Al fine di migliorare il proprio "rating" nel sistema creditizio e assicurativo, un "converter" di carta italiano **decise di rafforzare il proprio stato patrimoniale** sostituendo il factoring con l'Export Finance poiché quest'ultimo non figura sui libri contabili come debito bancario. Grazie alle rinnovate linee di credito da parte dei fornitori di materie prime e agli smobilizzi della TFS questo produttore ha ottimizzato i flussi di cassa.
- Uno dei principali "converter" dell'est europeo intendeva assicurarsi maggiori forniture da una cartiera rumena. **La banca di questa cartiera rifiutò l'aumento delle linee di factoring** in essere per contenere i rischi associati ad una eccessiva concentrazione del fatturato. Il coinvolgimento della TFS risultò in circa 350mila euro di linee di credito aggiuntive finanziate all'80%.
- Una cartiera italiana ricevette ordini di acquisto da clienti greci e ungheresi nei mesi di acuta crisi finanziaria (2010), quando **le banche e le assicurazioni riducevano le loro esposizioni** particolarmente sull'export. Supportata da un primario assicuratore, la TFS ha invece ottenuto una sottoscrizione del rischio credito finanziando queste esportazioni con anticipi dell'80% alla consegna delle merci.
- Un primario produttore di cellulosa del sud America decise di utilizzare la TFS per **garantirsi il pagamento allo scarico della merce** nei porti italiani. Supportata da agenti locali, la TFS liquidava il cliente con anticipo sui crediti a 90 giorni concessi alle cartiere.

La TFS si colloca a fianco dei vostri accordi bancari e assicurativi in essere, aggiungendo nuove opzioni per accrescere le vostre vendite e i flussi di cassa. Quando i nostri clienti ci presentano una nuova opportunità di vendita, noi assicuriamo il rischio credito nel giro di poche ore. Con la copertura assicurativa in essere, il cliente quindi spedisce le merci e riceve immediatamente dalla TFS tra il 75% e il 90% del valore in fattura. Ad avvenuta riscossione del credito (nei 30, 60, o 90 giorni successivi) alla fatturazione, la TFS versa il saldo al cliente.



Finanziando l'export tramite TFS potete quindi:

- Aumentare la vostra liquidità
- Vendere con i crediti commerciali assicurati
- Ridurre i vostri oneri amministrativi
- Costruire relazioni di fiducia con clienti sempre più fidelizzati
- Ottenere migliori prezzi offrendo un'estensione del credito assicurato



Procedure semplici e servizio personalizzato al cliente:

- Decisioni e azioni rapide
- Servizio disponibile su richiesta del cliente
- Costi chiari e trasparenti
- Onorari concorrenziali
- Assenza di contratti di esclusiva e di lungo termine
- Contrariamente agli istituti finanziari, TFS non richiede garanzie personali dei consiglieri d'amministrazione
- Riscossione dei crediti commerciali gestita professionalmente dalla TFS.

La formula del prepagamento o dell'apertura di lettere di credito da parte dei vostri clienti riduce il rischio credito. Tuttavia, questo approccio limita lo sviluppo delle relazioni commerciali e dei prezzi di vendita e oltretutto, appesantisce la funzione amministrativa. Lo sconto delle fatture assicurate al 90% tramite la TFS è una formula che permette ai nostri clienti di sviluppare rapporti commerciali basati sulla fiducia. Il tutto senza compromessi sui rischi commerciali e senza investimenti aggiuntivi di capitale circolante.

La esigibilità dei crediti commerciali che la TFS si assume, presuppone che i prodotti venduti siano conformi alla qualità pattuita e che pertanto gli acquirenti non abbiano ragioni di sporgere reclami superiori agli anticipi di cassa forniti ai clienti esportatori. In considerazione di questa area di rischio, la TFS accetta esclusivamente clienti referenziati, leader di settore, con indiscusse competenze produttive e di formazione manageriale consona ai nostri valori ed esigenze professionali.

La TFS offre servizi di Export Finance dall' Italia ai seguenti Paesi:

Antille Olandesi	Lussemburgo
Australia	Malta
Austria	Messico
Belgio	Monaco
Bulgaria	Norvegia
Canada	Nuova Zelanda
Ceca, Repubblica	Paesi Bassi
Cipro	Polonia
Corea del Sud	Portogallo
Danimarca	Qatar
Emirati Arabi	Regno Unito
Finlandia	Romania
Francia	Singapore
Germania	Slovacchia
Giappone	Spagna
Gibilterra	Stati Uniti
Grecia	Sudafrica
Hong Kong	Svezia
India	Svizzera
Irlanda	Taiwan
Isole Vergini (USA)	Ungheria
Israele	

I servizi di Export Finance della TFS sono concorrenziali e fortemente migliorativi per i seguenti motivi:

- *Aumento dei flussi di cassa a numerosi clienti in sette Paesi.*
- *Comprovato aumento dell'export per tutti i nostri clienti*
- *Gestione efficace del rischio credito*
- *Servizio pronto all'uso, secondo le esigenze dei nostri clienti.*
- *Costi definiti chiaramente prima di ogni transazione*
- *Onorari concorrenziali*
- *Assenza di contratti di esclusiva e di lungo termine.*
- *Non richiediamo garanzie personali dei consiglieri d'amministrazione*
- *Riscossione dei crediti gestita efficacemente dalla TFS*
- *Decisioni e azioni rapide*

Perché quindi aspettare? Trasformare le vendite all'estero in liquidità immediata è facile.

Dal 2016 finanziamo gli acquisti dei clienti italiani con soluzioni di Import Finance!

Un funzionario della TFS vi attende al + 44 121 234 6079 oppure tramite mail a: info@tfso.co.uk.



Trade Finance Solutions & Outsourcing Ltd

35 Newhall Street, Birmingham
B3 3PU United Kingdom
T.: +44 121 234 6079
E-mail: info@tfso.co.uk
www.tfso.co.uk

