



*Η άμεση λύση  
για τη χρηματοδότηση των εξαγωγών σας!*

**TFS**

Tradefinance Solutions & Outsourcing Ltd

- **Εξαλείψτε τον κίνδυνο της μη πληρωμής**
- **Λάβετε τα μετρητά σας γρήγορα**
- **Ανοίξτε νέες αγορές προσφέροντας προθεσμία πληρωμής 60-90 ημερών**
- **Αυξήστε τις πωλήσεις στους υπάρχοντες πελάτες, προσφέροντας καλύτερους όρους πληρωμής**
- **Βελτιώστε την εξυπηρέτηση πελατών αποφεύγοντας τις προπληρωμές και τις τραπεζικές εγγυήσεις**



## ΠΟΙΟΙ ΕΙΜΑΣΤΕ

Ένας ανεξάρτητος χρηματοδότης εξαγωγών που ειδικεύεται σε φυτικά έλαια και προϊόντα χάρτου.

Η εταιρεία μας, η οποία ιδρύθηκε το 2007, είναι ιδιωτική επιχείρηση χρηματοδότησης εξαγωγών από Ευρωπαίους παραγωγούς. Ειδικευόμαστε κυρίως στον χαρτοπολτό και στα προϊόντα χάρτου, καθώς και στα φυτικά έλαια. Οι μηχανισμοί μας για τη χρηματοδότηση των εξαγωγών υποστηρίζονται από σημαντικά χρηματοπιστωτικά ιδρύματα και ασφαλιστικούς αναδόχους στο Ηνωμένο Βασίλειο.

## ΤΙ ΠΡΟΣΦΕΡΟΥΜΕ

Χρηματοδότηση εξαγωγικών πωλήσεων για Έλληνες παραγωγούς.

Το 2012, η TFS αποφάσισε να προωθήσει τις υπηρεσίες της σε ελαιοπαραγωγούς και σε κατασκευαστές λεπτού χάρτου και χάρτου συσκευασίας στην Ελλάδα. Έκτοτε, η TFS έχει εξυπηρετήσει πελάτες που εξάγουν ελαιόλαδο παγκοσμίως και προϊόντα χάρτου σε όλη την Ευρώπη.

## ΔΥΝΑΤΑ ΣΗΜΕΙΑ

Διαχειριζόμαστε τον πιστωτικό κίνδυνο και προκατάβλλουμε μετρητά στους εξαγωγείς.

Χρηματοδοτούμε τις εξαγωγικές πωλήσεις ασφαρίζοντας τον πιστωτικό σας κίνδυνο και καταβάλλουμε ένα μεγάλο μέρος της αξίας των εμπορευμάτων σας με την αποστολή. Δεν επιβάλλουμε μακροπρόθεσμες συμβάσεις, ενώ εσείς έχετε τη διακριτική ευχέρεια να χρησιμοποιήσετε την TFS όπως και όταν την χρειάζεστε. Υποστηρίζουμε μόνο αξιόπιστους παραγωγούς ποιοτικών προϊόντων και σφυρηλατούμε στενές σχέσεις συνεργασίας με αυτούς.

**Η TFS μπορεί να υποστηρίξει Έλληνες εξαγωγείς που πωλούν σε όλο τον κόσμο.**



Από το 2009 χρηματοδοτούμε το εξαγωγικό εμπόριο φυτικών ελαίων για βιομηχανική χρήση από παραγωγούς στη Γερμανία, στη Γαλλία και στην Ιταλία, οι οποίοι πωλούν σε βιομηχανίες ελαιοχημικών προϊόντων και βιοκαυσίμων σε όλη την Ευρώπη.

Από τότε που αρχίσαμε να προσφέρουμε τις υπηρεσίες μας στην Ελλάδα, το 2012, έχουμε αποκτήσει σημαντική εμπειρία στον τομέα των βρώσιμων ελαίων και των συναφών προϊόντων. Σήμερα, υποστηρίζουμε το εμπόριο στις παρακάτω κατηγορίες προϊόντων και συνθήκες:

## ΕΠΩΝΥΜΑ ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΑ ΕΛΑΙΑ ΚΑΙ ΕΛΙΕΣ

Οι πελάτες μας πωλούν σε διανομείς που απαιτούν όρους πληρωμής μεταξύ 60 και 90 ημερών. Βελτιώνουμε την ταμειακή ευχέρεια των πελατών μας καταβάλλοντας το 80% της αξίας τιμολογίου με την αποστολή των εμπορευμάτων. Η TFS επιτυγχάνει την εξάλειψη του εμπορικού κινδύνου, με αποτέλεσμα την αύξηση των πωλήσεων και τη βελτίωση της εξυπηρέτησης των πελατών.

## ΕΠΙΤΡΑΠΕΖΙΑ ΕΛΑΙΑ ΙΔΙΩΤΙΚΗΣ ΕΤΙΚΕΤΑΣ

Οι πελάτες μας πωλούν σε μεγάλες αλυσίδες λιανικού εμπορίου που επιβάλλουν μακροπρόθεσμους όρους πληρωμής. Οι πελάτες μας λαμβάνουν προκαταβολικά το 80% της τιμολογηθείσας αξίας μεταφέροντας το κόστος των υπηρεσιών της TFS στους αγοραστές. Ο ρόλος μας είναι να βοηθηθούν οι Έλληνες πελάτες να εξισορροπήσουν τη σχέση ισχύος με αυτούς τους μεγάλους αγοραστές και να προστεθούν μετρητά στο σύστημα.

## ΧΥΜΑ ΕΛΑΙΟΛΑΔΟ

Πριν από την συμμετοχή μας, οι πελάτες μας πουλούσαν ελαιόλαδο χύμα, με την υποστήριξη ενός Έλληνα “αντιπροσώπου” για έναν Ιταλό ή Ισπανό χονδρέμπορο, ο οποίος κατέβαλλε προκαταβολές σε μετρητά. Μέσω της TFS, οι πελάτες μας παρακάμπτουν τους χονδρεμπόρους και πωλούν απευθείας στις επιχειρήσεις εμφιαλώσεως σε υψηλότερη τιμή και με όρους πληρωμής 60 ημερών. Οι πελάτες μας απολαμβάνουν καλύτερες πληροφορίες για την αγορά και διαπραγματεύονται τις τιμές απευθείας με τις επιχειρήσεις εμφιάλωσης, εισπράττοντας από εμάς το 80% της τιμολογηθείσας αξίας με την παράδοση των εμπορευμάτων.

Οι παραγωγοί χαρτοπολτού και χάρτου ήταν οι πρώτοι που υιοθέτησαν τις υπηρεσίες μας στον τομέα της χρηματοδότησης εξαγωγών. Η εμπειρία μας στη χρηματοδότηση και στη διαχείριση του κινδύνου των συναλλαγών, η οποία αποκτήθηκε στον τομέα του χαρτοπολτού από το 2007, επεκτάθηκε σταδιακά στο χαρτί και στη συσκευασία το 2010. Το λεπτό χαρτί και το χαρτόνι συσκευασίας αποτελούν σήμερα σημαντικό μέρος της δραστηριότητας χρηματοδότησης εξαγωγών της TFS.



Ακολουθούν επιλεγμένα παραδείγματα από τις πολλές περιπτώσεις, κατά τις οποίες εξυπηρετήσαμε τους πελάτες μας.

- Ένας παραγωγός χάρτου δυσκολευόταν να αποκτήσει πρόσβαση σε τραπεζική πίστωση. Η επιχείρηση ήταν υγιής, αλλά η ανάπτυξή της περιοριζόταν από την **έλλειψη κεφαλαίου κίνησης**. Προσφέραμε υπηρεσίες χρηματοδότησης εξαγωγών απελευθερώνοντας μεγάλο μέρος των μετρητών που παρέμεναν ανείσπρακτα και η επιχείρηση πέτυχε μεγαλύτερη ανάπτυξη.
- Στη νότιο Ευρώπη, μια επιχείρηση επεξεργασίας χάρτου για το σπίτι και την επαγγελματική αγορά **επιθυμούσε να βελτιώσει τον ισολογισμό της**, ο οποίος επιβαρυνόταν από υπερβολικό χρέος στις τράπεζες. Εισάγοντας την εμπορική χρηματοδότηση, η οποία, σύμφωνα με τα διεθνή λογιστικά πρότυπα, αντιμετωπίζεται ως «εμπορικές προκαταβολές» και όχι ως «τραπεζικό έλλειμμα», τα τραπεζικά δάνεια μειώθηκαν, η οικονομική επάρκεια βελτιώθηκε και στη συνέχεια η επιχείρηση μπόρεσε να δανειστεί περισσότερο από τις τράπεζες.
- Στην Ανατολική Ευρώπη, μια πολύ μεγάλη επιχείρηση επεξεργασίας χάρτου ήθελε να εξασφαλίσει μεγαλύτερη διάθεση ρολλών από ένα εργοστάσιο χαρτοποιίας που βρίσκεται σε μια άλλη χώρα της Ανατολικής Ευρώπης. Ο προμηθευτής δίσταζε, επειδή **οι τράπεζες δεν υποστήριζαν** ιδιαίτερα αυτή **την εμπορική συναλλαγή**, λόγω του κινδύνου και της συγκέντρωσης των πωλήσεων. Η TFS εκλήθη να χρηματοδοτήσει τις μεγαλύτερες ποσότητες και τα δύο μέρη συμφώνησαν να μοιραστούν την αμοιβή της TFS.
- Στη Νότιο Ευρώπη, ένας παραγωγός ανακυκλωμένου χαρτιού είχε τη δυνατότητα να επεκταθεί σε νέες αγορές, έχοντας δεχθεί παραγγελίες από πελάτες στην Ουγγαρία και στην Ελλάδα. Σε μια εποχή παγκόσμιας ύφεσης και κυρίαρχης κρίσης χρέους, **οι τράπεζες και οι ασφαλιστικές εταιρείες απέσυραν την υποστήριξή τους στις αγορές αυτές**. Εμείς ακολουθήσαμε διαφορετική προσέγγιση και διαμορφώσαμε θετική άποψη για μεμονωμένους αγοραστές σε αυτές τις περιοχές, προκαταβάλλοντας το 80% των τιμολογίων που υποστηρίζονταν από ασφάλιση πιστώσεων.
- Ένας παραγωγός χαρτοπολτού ευκαλύπτου από τη Νότιο Αμερική **ήθελε να διασφαλίσει ότι οι αποστολές χαρτοπολτού στη Μεσόγειο**, αξίας 5 εκατομμυρίων δολαρίων Αμερικής μηνιαίως, **θα εξοφλούνταν με τον ελλιμενισμό του πλοίου**. Με τη βοήθεια τοπικών αντιπροσώπων, η TFS προπλήρωσε τον χαρτοπολτό, καλύπτοντας τον πιστωτικό κίνδυνο για διάφορα εργοστάσια χαρτοποιίας που θα χρησιμοποιούσαν τον χαρτοπολτό αυτό, τα οποία έτσι τον προμηθεύτηκαν με όρους πληρωμής 90 ημερών.

Η χρηματοδότηση των εξαγωγών συμπληρώνει τις συμφωνίες σας στον τομέα της τραπεζικής και της ασφάλισης των πιστώσεων, προσθέτοντας νέες επιλογές για την αύξηση των πωλήσεων και των ταμειακών ροών. Όταν εσείς μας παρουσιάζετε μια ευκαιρία πώλησης, επιδιώκουμε τάχιστα να ασφαλίσουμε τον πιστωτικό σας κίνδυνο. Μόλις η ασφάλιση πιστώσεων που προτείνουμε τεθεί σε ισχύ, θα λάβετε 75-90% της αξίας των αγαθών σας με την παράδοσή τους. Το υπόλοιπο ποσό θα σας καταβληθεί μόλις οι αγοραστές σας μάς πληρώσουν.



Με τη χρηματοδότηση εξαγωγών της TFS μπορείτε:

- **Να λάβετε το μεγαλύτερο μέρος των μετρητών σας προκαταβολικά**
- **Να πουλήσετε έχοντας ασφαλισμένη πίστωση**
- **Να αποφύγετε το περιττό διοικητικό έργο**
- **Να σφρηλατήσετε μια σχέση εμπιστοσύνης με τους πελάτες σας**
- **Να χρεώσετε υψηλότερες τιμές, χάρη στους προσφερόμενους όρους πίστωσης**



Κρατάμε τα πράγματα απλά και προσφέρουμε εξαιρετική εξυπηρέτηση πελατών:

- Γρήγορη λήψη αποφάσεων
- Υπηρεσία διαθέσιμη όπως και όταν την χρειάζεστε
- Σαφείς και διαφανείς χρεώσεις
- Ανταγωνιστικές αμοιβές
- Χωρίς μακροχρόνια συμβόλαια
- Χωρίς προσωπικές εγγυήσεις για τους διευθυντές
- Η TFS διαχειρίζεται την είσπραξη των πιστώσεων

Η προπληρωμή είναι εναλλακτική λύση για τη μείωση του πιστωτικού κινδύνου, αλλά δυστυχώς αυτό είναι σε βάρος των σχέσεων με τον πελάτη, της τιμής που μπορείτε να εξασφαλίσετε και του διοικητικού έργου. Επίσης, οι εγγυητικές επιστολές επιβαρύνουν τη διοικητική μέριμνα και αυξάνουν το κόστος, ιδιαίτερα όταν οι διάφορες εμπλεκόμενες τράπεζες χρεώνουν τέλη.

**Οι πελάτες μας** είναι αξιόπιστοι παραγωγοί ποιοτικών προϊόντων. Επισκεπτόμαστε όλους τους πελάτες μας, για τους οποίους διασταυρώνουμε στοιχεία με άλλες βιομηχανίες του χώρου και με τους χρήστες των προϊόντων τους. Αρχίζουμε τις νέες σχέσεις βήμα προς βήμα και αυξάνουμε την υποστήριξή μας καθώς αυξάνεται η εμπιστοσύνη.

**Η TFS είναι σε θέση να υποστηρίξει τις πωλήσεις σας στις ακόλουθες χώρες:**

Αμερ. Παρθέντοι Νήσοι	Κύπρος
Αυστραλία	Λουξεμβούργο
Αυστρία	Μάλτα
Βέλγιο	Μεξικό
Βουλγαρία	Μονακό
Γαλλία	Νέα Ζηλανδία
Γερμανία	Νορβηγία
Γιβραλτάρ	Νότια Αφρική
Δανία	Νότια Κορέα
Δημοκρατία της Τσεχίας	Ολλανδία
Ελβετία	Ολλανδικές Αντίλλες
Ηνωμένα Αραβικά Εμιράτα	Ουγγαρία
Ηνωμένο Βασίλειο	Πολωνία
ΗΠΑ	Πορτογαλία
Ιαπωνία	Ρουμανία
Ινδία	Σιγκαπούρη
Ιρλανδία	Σλοβακία
Ισπανία	Σουηδία
Ισραήλ	Ταϊβάν
Ιταλία	Φινλανδία
Καναδάς	Χονγκ Κονγκ
Κατάρ	

Η προσφορά της TFS υπερέχει έναντι της παραδοσιακής χρηματοδότησης εξαγωγών, για τους εξής κυρίως λόγους:

- **Αποδεδειγμένη αύξηση της ταμειακής ροής**
- **Αποδεδειγμένη αύξηση των εξαγωγών**
- **Αποτελεσματική διαχείριση του πιστωτικού κινδύνου**
- **Διαθέσιμη όπως και όποτε την χρειάζεστε**
- **Σαφής και διαφανής δομή της χρέωσης**
- **Ανταγωνιστικές αμοιβές**
- **Χωρίς μακροπρόθεσμα συμβόλαια**
- **Χωρίς προσωπικές εγγυήσεις για τους διευθυντές**
- **Ομαλή είσπραξη οφειλών**
- **Γρήγορη λήψη αποφάσεων**

Γιατί να περιμένετε; Εξασφαλίστε σήμερα άμεση είσπραξη μετρητών για τις εξαγωγές σας.

Μιλήστε τώρα στους ειδικούς της TFS στο + 44 121 234 6079 ή στείλτε e-mail στο [info@tfso.co.uk](mailto:info@tfso.co.uk).



Tradefinance Solutions & Outsourcing Ltd

35 Newhall Street Birmingham

B3 3PU United Kingdom

T.: +44 121 234 6079

E-mail: [info@tfso.co.uk](mailto:info@tfso.co.uk)

[www.tfso.co.uk](http://www.tfso.co.uk)

