



*¡La solución rápida  
para financiar sus exportaciones!*



Trade Finance Solutions & Outsourcing Ltd

- **Elimine su riesgo de pago**
- **Obtenga su dinero inmediatamente**
- **Abra nuevos mercados ofreciendo condiciones de pago de 60 a 90 días**
- **Aumente sus ventas a los clientes existentes, ofreciendo mejores condiciones de pago**
- **Mejore su servicio al cliente, evitando pagos anticipados y cartas de crédito**
- **Financie su flujo de caja con deuda cero y refuerce su balance financiero**



## QUIÉNES SOMOS

*Un proveedor independiente de Financiación Alternativa especializado en el apoyo de negocios de exportación.*

Fundado en 2007, somos un proveedor británico de financiación de exportaciones para productores en toda Europa. Nos hemos dedicado a un sector específico centrado en determinados productos básicos y alimentarios también exportados desde España. Las principales instituciones financieras y empresas aseguradoras del Reino Unido apoyan nuestras actividades.

## LO QUE HACEMOS

*Financiación de ventas de exportación de productores españoles.*

En el año 2012 TFS decidió promocionar sus servicios a fabricantes de papel de seda y de embalaje en España. Desde entonces, TFS ha servido a clientes exportadores de productos de papel en toda Europa y en el año 2014 ha iniciado actividades en el sector de la alimentación.

## LO QUE NO HACEMOS

*Financiación alternativa no es "financiación sustituta".*

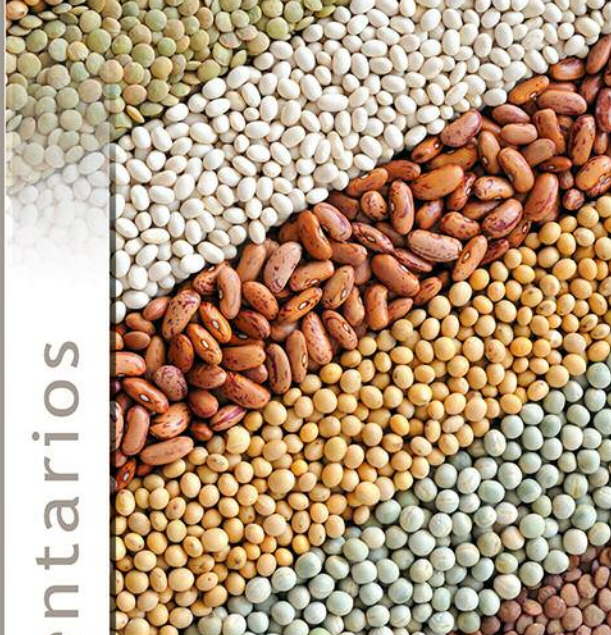
Desde siempre les aconsejamos a nuestros clientes cultivar buenas relaciones con sus instituciones bancarias. Nuestro servicio empieza donde los bancos y empresas aseguradoras de crédito de nuestros clientes cesan el suyo. El sector de Financiación Alternativa en el que opera TFS sólo puede atender a las necesidades específicas, como financiación de exportaciones. La Financiación Alternativa es una fuente adicional de capital que asegura que Ustedes no tengan que depender exclusivamente de sus bancos.

## VENTAJAS CLAVES

*Gestionamos el riesgo de crédito y proveemos dinero adicional a los exportadores.*

Financiamos las ventas de exportación asegurando su riesgo de crédito, y al envío, les pagamos inmediatamente una gran proporción del valor de su factura. Como no imponemos contratos a largo plazo, Usted es libre de usar TFS como y cuando lo necesite. Sólo damos apoyo para productores de renombre con productos de calidad y establecemos estrechas relaciones de trabajo con nuestros clientes.

***TFS también ofrece ayuda a los exportadores españoles que venden en todo el mundo.***



*Desde el año 2009 hemos financiado el comercio de exportación de aceites vegetales de uso industrial de los productores de Alemania, Francia e Italia que venden a las industrias petroquímicas y biocombustibles de toda Europa.*

*Desde nuestro inicio en Grecia en el año 2012, hemos adquirido gran experiencia en aceites comestibles y otros productos relacionados con alimentos. Hasta el momento, hemos apoyado el comercio en las siguientes categorías de productos:*

## **ALIMENTOS ENVASADOS DE ALTA CALIDAD**

Nuestros clientes venden productos alimentarios de marca a distribuidores y sin marca a compradores industriales que requieren condiciones de pago de 60 y 90 días. Podemos aumentar el flujo de caja a nuestros clientes mediante el pago de 80% del valor de la factura tras el despacho de las mercancías. TFS elimina el riesgo del comercio de exportación, permitiendo a nuestros clientes lograr un mayor volumen de ventas y mejorar los servicios a su cliente. Cuando se trata de productos comercializados bajo su marca propia, nuestros clientes reciben el beneficio máximo ya que pueden ofrecer condiciones de pago prolongadas a sus distribuidores en el extranjero.

## **MARCAS PRIVADAS**

Nuestros clientes empaquetan aceites, legumbres y aceitunas para terceros, y exportan a grandes cadenas de distribución que imponen largos plazos de pago. Nuestros clientes reciben el 80% del valor de la factura pagado con antelación, pasando el costo de los servicios de TFS a sus compradores. Nuestra función es ayudar a nuestros clientes a re-equilibrar sus relaciones de poder con grandes compradores al mismo tiempo aumentando el efectivo en el sistema.

## **PRODUCTOS A GRANEL**

Antes de nuestra participación, nuestros clientes solían solicitar pagos anticipados a menudo rechazados por nuevos compradores. Con TFS nuestros clientes son capaces de ofrecer condiciones de pago de 60 ó 90 días allanando el camino para la adquisición de nuevos compradores y al mismo tiempo recibiendo de nosotros el 80% del valor de la factura tras el despacho de las mercancías. Entre los productos se encuentran aceites vegetales, comidas de alta calidad, legumbres, frutos secos y zumos.

*Los productores de pulpa y de papel fueron los primeros en adoptar nuestros servicios de financiación de exportaciones. Nuestra experiencia en el sistema de financiación y en la gestión del riesgo de transacciones adquirida con pulpa desde el año 2007 se extendió progresivamente a papel y embalajes en 2010. El papel de seda y los embalajes de cartón ahora componen una proporción sustancial de TFS de las actividades de financiación de exportaciones.*



He aquí una selección de los muchos casos en los que hemos servido a nuestros clientes.

- Un fabricante de papel tenía dificultades de obtener un crédito bancario. El negocio tenía una base sólida, pero el crecimiento de la empresa se vio dificultado por la **falta de capital de trabajo**. Después de haberle ofrecido nuestros servicios de Financiación de Exportaciones, liberando así una gran parte de los fondos comprometidos en el Libro de Deudas, la empresa volvió a crecer.
- Un convertidor de tejidos para el mercado doméstico y profesional del sur de Europa **deseaba mejorar su balance** que estaba cargado por la excesiva deuda bancaria. Mediante financiación del comercio, que, bajo las normas internacionales de contabilidad se clasifica como "pagos anticipados" en oposición a la "deuda bancaria", su endeudamiento ha disminuido y su situación financiera ha mejorado.
- Un gran convertidor de tejidos de Europa oriental trató de obtener mayores asignaciones de bobinas de tejido de un proveedor de papel. El proveedor vacilaba ya que **los bancos no tienen una actitud favorable particularmente en este tipo de comercio** en función del riesgo y de la concentración de las ventas. Se pidió a TFS financiar el aumento de los volúmenes y las dos partes acordaron dividir el honorario de TFS.
- Un fabricante de papel reciclado del sur de Europa tuvo la oportunidad de acceder a nuevos mercados con una cartera de pedidos también de clientes en Hungría y Grecia. En un momento de recesión mundial y crisis de la deuda soberana, **los bancos y las compañías de seguros retiraron su apoyo en estos mercados**. Adoptamos un enfoque diferente y formamos una visión positiva de los compradores individuales en este medio ambiente y anticipamos el 80 % de los valores de las facturas, con el respaldo de nuestras empresas aseguradoras de crédito.
- Un productor de celulosa de América del Sur **deseaba asegurar** que 5 millones de dólares mensuales de **embarques de celulosa al Mediterráneo eran pagados a la llegada a puerto**. Con la ayuda de agentes locales, TFS pagó por adelantado la pulpa, cubriendo el riesgo de crédito de varios usuarios de la fabricación de esta pulpa que fueron suministrados con condiciones de pago de 90 días.

La financiación de exportaciones es complementaria con sus disponibilidades bancarias y de seguros de crédito añadiendo nuevas opciones para incrementar las ventas y el flujo de caja. Al presentarnos una oportunidad de venta, nosotros buscaremos rápidamente una solución para asegurar su riesgo de crédito de la exportación. Una vez que nuestros seguros de crédito están implementados y la mercancía enviada, recibirá 75-90% de su valor. En cuanto recibamos el pago de parte del comprador, les remitiremos el saldo restante.



Con TFS Financiación de Exportaciones Usted puede:

- *Obtener la mayoría de su dinero por adelantado*
- *Vender con su crédito asegurado*
- *Evitar administración innecesaria*
- *Forjar una relación de confianza con sus clientes*
- *Cobrar precios más altos debido a las condiciones de crédito que ahora puede ofrecer*



Ofrecemos un excelente servicio de atención al cliente, sencillo y sin complicaciones:

- Rápida toma de decisiones
- Servicio disponible y listo para cuando lo necesite
- Cargos transparentes y evidentes
- Tarifas competitivas
- No hay contratos a largo plazo
- No se requieren garantías personales de los directores
- Gestión de la cobranza del crédito por TFS

Requerir pago por adelantado del comprador es otra manera de reducir el riesgo de crédito, pero podría tener implicaciones indeseables sobre las relaciones comerciales, limitar los precios que los exportadores pueden cargar y aumentar los gastos administrativos. Las cartas de crédito también añaden a la carga administrativa y financiera, especialmente cuando varios bancos confirmantes cobran comisiones.

La **seguridad de pago**, en la que nos confiamos, comienza con la buena calidad de los productos que los compradores reciben cada vez. Por lo tanto, TFS sólo admite clientes prestigiosos que manufacturan productos de calidad. Nosotros visitamos todos nuestros clientes comprobando su reputación con colegas del sector en España y con los usuarios de sus productos. Comenzamos nuevas relaciones paso a paso y aumentamos nuestro apoyo al mismo tiempo que crece la confianza.

**TFS puede apoyar sus ventas en los siguientes países:**

Alemania	Irlanda
Antillas Holandesas	Is. Virgenes de los EE.UU.
Australia	Israel
Austria	Italia
Bélgica	Japón
Bulgaria	Luxemburgo
Canadá	Malta
Checa República	México
Chipre	Mónaco
Corea del Sur	Países Bajos
Dinamarca	Nueva Zelandia
Emiratos Árabes Unidos	Noruega
Eslovaquia	Polonia
España	Portugal
Estados Unidos	Reino Unido
Finlandia	Rumania
Francia	Qatar
Gibraltar	Singapur
Grecia	Sudáfrica
Hong Kong	Suecia
Hungría	Suiza
India	Taiwán

Los servicios ofrecidos por TFS superan considerablemente los métodos tradicionales de financiación de exportaciones, principalmente por las siguientes razones:

- *Aumento del flujo de caja comprobado*
- *Aumento de las ventas de exportación verificado*
- *Gestión efectiva del riesgo de crédito*
- *Servicio disponible y listo para cuando lo necesite*
- *Estructura transparente y evidente*
- *Tarifas competitivas*
- *No hay contratos a largo plazo*
- *No se requieren garantías personales de los directores*
- *Cobro del crédito sin complicaciones*
- *Rápida toma de decisiones*

*¡No pierda tiempo! Convierta hoy mismo su negocio de exportación en un negocio con liquidez.*

*Hable con los especialistas de TFS ahora mismo llamando al + 44 121 234 6079 o envíe un correo electrónico a [info@tfso.co.uk](mailto:info@tfso.co.uk).*



Tradefinance Solutions & Outsourcing Ltd

35 Newhall Street, Birmingham

B3 3PU United Kingdom

T.: +44 121 234 6079

E-mail: [info@tfso.co.uk](mailto:info@tfso.co.uk)

[www.tfso.co.uk](http://www.tfso.co.uk)

